

INFORMAZIONI
PERSONALI**TRANGONI ROBERTO** _____ A (Italia) _____ 3  _____

Codice Fiscale : _____

PARTITA IVA

 WWW.TRISTUDIOS.IT

OGGETTO CANDIDATURA:

Presidente del Consiglio di Amministrazione di Enerxenia SpA

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

01/01/2011–alla data attuale

**Libero Professionista**

TRANGONI ROBERTO, Monza (Italia)

- Consulenze di Direzione Aziendale
- Marketing Strategico
- Sviluppo e Formazione Risorse Umane
- Comunicazione e Pubbliche Relazioni
- Pubblicità e Promozione
- Amministrazione e Gestione d'Impresa
- Internazionalizzazione Aziende

Attività o settore : Consulenze all'Impresa

16/06/2005–30/07/2009

**Dirigente****SAMSUNG ELECTRONICS S.p.A. Milano (Italia)****Corporate & Strategic Marketing Division Director**

- Gestione di un team composto da 21 persone
- Elaborazione dei piani di Marketing Strategico
- Sviluppo e formazione della Rete di Vendita
- Amministrazione e Gestione del Budget Corporate
- Sviluppo e consolidamento della Rete B2B
- Sviluppo Vendite Dirette alla Pubblica Amministrazione
- Sviluppo e Formazione Risorse Umane interne ed esterne
- New Business Development
- Politiche di Armonizzazione Territoriali
- Business Reporting alla Casa Madre

Primo Riporto : CEO e Presidente*Attività o settore* : Elettronica di Consumo e Professionale

01/03/2005–31/07/2009

**Dirigente****ANDEC Confcommercio, Milano (Italia)****Vice Presidente**

(Attività in contemporanea alla posizione esercitata in Samsung Electronics Italia S.p.A.)

- Studio e monitoraggio costante delle principali normative Nazionali e Comunitarie di interesse nel settore Elettronica Civile
- Organizzazione di eventi, incontri, tavole rotonde con l'obiettivo di affrontare tematiche che coinvolgono le diverse figure professionali all'interno delle aziende, quali direttori amministrativi, area legale, marketing, logistica, assistenza tecnica e risorse umane.

Attività o settore : Associazione d'Impresa - Confcommercio

01/03/2004–15/06/2005

**Dirigente****AETHRA Telecomunicazioni S.p.A. (UK Branch), Londra (Regno Unito)****EMEA Regional Sales & Marketing Director**

- Costituzione, Organizzazione e Sviluppo della Sede UK dell'Azienda
- Analisi di Mercato, Preparazione del Business Plan
- Individuazione e Recruiting dello staff Commerciale e Amministrativo
- Sviluppo di una Rete Commerciale di Partners
- Sviluppo e Gestione dei rapporti con Ministeri e altri Enti Governativi e Aziende Finanziarie
- Business Reporting alla Casa Madre

Primo Riporto : CEO e Presidente*Attività o settore* : Telecomunicazioni e Informatica

01/05/2002–28/02/2004

**Dirigente****AETHRA Telecomunicazioni S.p.A. Ancona AN (Italia)****National Sales Director**

- Sviluppo e gestione di una rete Commerciale multi canale basata su un team di 20 Venditori Diretti, Rivenditori e System Integrators
- Sviluppo e gestione dei rapporti diretti con Enti Governativi, Carrier Telefonici, Industria Militare, Istituzioni e Servizi Governativi

Primo Riporto : CEO e Presidente*Attività o settore* : Telecomunicazioni e Informatica

01/05/2001–12/04/2002

**Quadro di Direzione****TOSHIBA EUROPE GMBH, Italian Branch - Agrate Brianza MB (Italia)****National Sales Manager Professional Division**

- Sviluppo e gestione di una rete Commerciale multi canale basata su un team di 3 Venditori Diretti, Rivenditori e System Integrators
- Sviluppo e gestione dei rapporti commerciali diretti con Enti Governativi, Industria Navale, Istituzioni e Servizi Governativi

Primo Riporto : Presidente*Attività o settore* : Telecomunicazioni, Informatica e Sistemi Audiovisivi

01/07/2000–27/04/2001

**Quadro di Direzione****SHARP Electronics Italia S.p.A. Milano (Italia)****National Sales Manager**

- Sviluppo e gestione di una rete Commerciale multi canale basata su un team di 3 Venditori Diretti, Rivenditori e System Integrators
- Sviluppo e gestione dei rapporti commerciali diretti con Enti Governativi, Industria Navale, Istituzioni e Servizi Governativi

Primo Riporto : CEO e Presidente*Attività o settore* : Elettronica di consumo e Professionale / Informatica

01/03/2000–31/06/2000

**Quadro di Direzione****AVID Technology Italia S.r.l. Milano (Italia)****Marketing Manager**

- Sviluppo ed implementazione del piano di trasformazione della Filiale Italiana di Avid Technology USA in una rete Franchising
- Comunicazione e PR per il rilancio del brand Avid
- Sviluppo e gestione di una nuova rete commerciale e di supporto post-vendita

Primo riporto : CEO e Presidente*Attività o settore* : Informatica per la produzione Cinematografica e Televisiva

01/04/1999–28/02/2000

**Dirigente****SONY Broadcast & Professional Europe, Basingstoke (Regno Unito)****General Manager (Contratto Expatriate)**

- Sviluppo ed implementazione del nuovo dipartimento di System Engineering Europeo e di Formazione del personale
- Sviluppo di piattaforme di formazione alle Reti Televisive Europee
- Coordinamento di una struttura pan-Europea di 30 Tecnici specialisti nella realizzazione di Stazioni Radio Televisive dislocati in UK, Spagna, Germania e Italia
- Sviluppo di Programmi formazione e supporto di Istituzioni Governative impegnate nei settori Sicurezza, Intelligence, Difesa, Trasporti
- Sviluppo di piani di supporto e formazione ai settori Aerospaziale, Sanità e Ricerca

Primo riporto : CEO e Presidente*Attività o settore* : Impianti Televisivi e tecnologie avanzate per il settore Civile, Ricerca scientifica e Difesa

01/03/1987–31/03/1999

**Dirigente****SONY Italia S.p.A. Cinisello B.mo MI (Italia)****Strategic Marketing Division Director**

- Amministrazione, sviluppo e formazione, della Divisione Marketing composta da 20 persone
- Sviluppo, Promozione e supporto alle Reti Radio Televisive Private e Nazionali
- Organizzazione di eventi e incontri per la diffusione delle tecnologie Audio/Video e Informatiche in ambito Radio Televisivo e Industriale
- Sviluppo di nuovi business nei settori Telecomunicazioni, Sicurezza, Scientifico e della Ricerca in ambito Medico

- Gestione diretta dei rapporti con la Pubblica Amministrazione ed altre Istituzioni

Primo riporto : Presidente

Attività o settore : Impianti e Reti Televisive ed Elettronica per il settore Civile

01/09/1985–28/02/1987

Panasonic

Quadro di Direzione

PANASONIC Italia S.p.A. Milano (Italia)

Product & Sales Manager

- Sviluppo dei piani di marketing e supporto per sistemi audiovisivi destinati alla produzione Televisiva e Industriale

- Sviluppo della rete esterna di Partners e delle attività di vendita diretta verso Istituzioni Governative

Primo riporto : CEO e Presidente

Attività o settore : Sistemi Audiovisivi per l'Industria e per il Broadcasting

01/05/1981–31/07/1985

JM Johnson Matthey
Inspiring science, enhancing life

Quadro di Direzione

METALLI PREZIONI S.p.A., Gruppo Johnson Matthey - Paderno D.no MI (Italia)

Product & Sales Manager

- Gestione e sviluppo commerciale di prodotti e semilavorati per l'Industria Elettronica

- Gestione e sviluppo commerciale di prodotti e semilavorati per l'Industria Farmaceutica

- Sviluppo di vendite dirette nei settori della Ricerca Scientifica in Ambito Civile e Militare

- Sviluppo di mercati emergenti per prodotti chimici e semilavorati High-Tec (Industria Automobilistica, Aerospaziale, Difesa)

Primo riporto : Direzione Commerciale e Marketing

Attività o settore : Industria Chimico - Metallurgica

ISTRUZIONE E
FORMAZIONE

22/05/2006–09/06/2006

Livello 8 QEQ

SAMSUNG SHRDC Business Management School, Seul (Repubblica di Corea)

Global Leading & Team Building Strategies

Il programma era parte di un piano annuale mirato alla formazione del Top Management ed alla costituzione di un Team Globale di esperti nella formazione ed organizzazione del Personale e della Gestione Aziendale

28/01/1996–09/02/1996

Livello 8 QEQ

IMD - International Institute for Management Development, Lausanne (Svizzera)

Global Marketing & Business Administration

- Tecniche di Marketing Internazionale

- Gestione e sviluppo Risorse Umane

- Business Management and Administration

- Team Building

- Tecniche avanzate di Gestione Aziendale

- Politiche Internazionali

05/04/1996–20/04/1996

Livello 8 QEQ

IMPACT International, Windermere (Regno Unito)*Human Resources & Corporate Management*

- Tecniche di Gestione Aziendale
- Team Building e Formazione delle Risorse Umane
- Crisis Management & Solution Planning

01/06/1995–14/06/1995

Livello 8 QEQ

HENLEY Business School, Londra (Regno Unito)*Human Resources Strategic Management*

- Tecniche di gestione strategica, motivazionali e gestionali delle Risorse Umane

07/05/1994–14/05/1994

Livello 7 QEQ

CDI Business School, Koeln (Germania)*Business Administration Advanced*

- Elementi base di Gestione e Amministrazione aziendale

11/03/1981–28/02/1981

Università Statale - Facoltà di Biologia, Milano (Italia)

Corso di Laurea in Scienze Biologiche

Frequenza 1° anno Accademico

01/03/1981–28/02/1982

Università Statale - Facoltà di Medicina, Milano (Italia)

Corso di Laurea in Medicina e Chirurgia

Frequenza 1° anno Accademico

01/09/1973–15/10/1980

Liceo Scientifico A.Volta – Sesto San Giovanni, Milano (Italia)

Maturità Scientifica

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
inglese	C2	C2	C2	C2	C2
tedesco	A2	A2	A2	A2	A1
spagnolo	A2	A2	A2	A2	A1

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato
 Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative - Ottime esperienze comunicative ottenute durante anni di rapporti con Clienti, Istituzioni Governative Nazionali ed Internazionali e di gestione delle Risorse Umane

Competenze organizzative e gestionali - Ottime esperienze di Leadership ed organizzative acquisite durante le esperienze in Multinazionali UK , Giappone, Italia, Corea

Competenze professionali

- Gestione ed organizzazione delle risorse Umane
- Organizzazione di reti e partnership commerciali
- Sviluppo e Organizzazione Aziendale
- Analisi strategica e pianificazione
- Elaborazione di piani di Comunicazione
- Gestione, Organizzazione ed Amministrazione Aziendale

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE

Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente avanzato	Utente avanzato	Utente avanzato	Utente avanzato	Utente autonomo

Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione

Patente di guida B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Appartenenza a gruppi / associazioni **MANAGERITALIA**